Accès bibliothèque Aperçu

Article Remarques Illustrations Voir sur cairn.info

Plan

I. Adapter votre langage
II. Relancer
III. Reformuler
A. Faire des transitions
B. Reprendre le sujet
C. Utiliser des verbes d'action
D. Gérer les hésitations
IV. Interrompre
A. Gérer les tabous
V. Pourquoi ne pas dire « Pourquoi » ?
VI. Corriger à éviter : « Moi, c'est pareil »
VI.1. Une réponse avec la neutralité
VI.2. Une interruption fâcheuse

Partager

Plan

Télécharger Citer

Suggérer l'achat

L'entretien est une interaction sociale qui est loin d'être une discussion. Elle nécessite de la part de l'enquêteur du savoir-faire pour poser ses questions au bon moment, relancer son interlocuteur, reprendre le sujet, interrompre en gérant les sujets tabous. Bruno Jeanneau présente ici ces techniques pouvant nous aveugler difficiles à mettre en place, mais vous les appliquerez progressivement, au cours après cours, jusqu'à ce que cela vous vienne naturellement. Ce chapitre vise donc à vous présenter des astuces, des techniques et des conseils pour vous permettre d'améliorer vos enquêtes afin d'améliorer la qualité de vos données.

1. Adapter votre langage

Sachant que vos enquêtés peuvent appartenir ou être issus de diverses classes sociales, il est indispensable d'adapter votre langage à votre interlocuteur. Pour cela :

- donnez toutes les chances de vous faire comprendre ;
- limitez la distance symbolique entre l'enquêté et vous, ce qui a pour effet de mettre à l'aise votre interlocuteur.

Pour ce faire, le plus simple reste de questionner des questions à partir des mots utilisés par l'enquêté. Or, ce n'est pas toujours possible. Dans ce cas, il vous faut employer un terme ou une langage volontairement vieux. Si l'enquêté est à l'aise avec vous, il n'hésitera pas à vous demander de clarifier votre question comme le montre l'exemple d'entretien ci-dessous.

Exemple 30

Enquêteur — Est-ce que vous pouvez m'instrumentaliser comme une source de savoir facilement accessible ? »

Enquêté : « C'est si dire ! ».

Enquêteur : « C'est-à-dire que... »

Enquêté : « Utiliser ce qu'il savait pour pouvoir ensuite l'utiliser... »

Enquêteur : « Pour vous enrichir vous ? »

Enquêté : « Oh, pour enrichir non, non, non, non. »

Enquêteur : « C'était votre idée ? »

Enquêté : « Oui, oui, oui. Oui, d'ailleurs... »

Réciproquement, comme le sens des mots n'est pas le même chez chacun, il est souvent nécessaire d'employer des termes qui vous feront poser définition des mots qu'utilise votre interlocuteur pour s'assurer d'une bonne compréhension mutuelle. La demande de précision terminologique vous permet d'obtenir une réponse courte et précise qui n'a simplifiant le discours de l'enquêté : lorsqu'il y a un oubli, une imprécision de sa part ou que vous êtes pas sûr d'avoir bien compris, n'hésitez pas à lui demander des précisions.

Il s'agit de reprendre un mot prononcé par l'enquêté pour l'inviter à donner des précisions.

Exemple 31

Enquêté : « Ouais, on peut le dire parce que je ne permets pas trop, du fuse de ma séjourner, de dire ce que mon mari, ça peut être inquiet, ça, c'est un peu pénentrieux... »

Enquêteur — Inquiet ?

Enquêté : « Inquiet est l'mot, oui, parfaite. Je vous dirai que je prime spécifiquement à [...] »

Exemple 32

Enquêté : « Si planais, si planais, c'était vraiment si je ne mentais légère, tout était beau, tout tout le monde était gentil, et dans ce que Alain était, dans son comportement, je l'admettais, je trouvais ça normal. »

Enquêteur — Qu'est-ce que vous voulez dire par "son comportement" ? »

2. Relancer

La relance est une intervention de l'enquêteur qui prend la forme d'une « *punaise* » ou un commentaire de l'histoire prononcé de l'intervieweur » (Blanchet et Gotman, 2007, p. 62).

Lorsque l'enquêté répond à une question, il ne le fait pas toujours de manière aussi complète que vous le souhaiteriez. Parfois par d'abandonner la question et de vous contenter de sa réponse, parfois il vous faudra relancer votre interlocuteur pour entretenir la conversation. La relance est également indispensable lorsque vous êtes pas sûr d'avoir compris ou lorsque l'enquêté vient d'évoquer quelque chose.

> **Astuce**
>
> Vous avez le droit de ne pas tout savoir, vous êtes justement là pour apprendre de vos enquêtés, alors n'hésitez pas à demander des précisions quand vous n'avez pas bien compris ou que vous ne maîtrisez pas suffisamment le sujet. Vos interlocuteurs se feront un plaisir de vous expliquer ce que vous ignorez.

Exemple 33. Plusieurs exemples de relances

- C'est si drôle...
- Par exemple...
- Qu'est-ce que vous entendez par là ?
- Votre enquêté utilise des mots que vous ne comprenez pas. Coupez-lui la parole en prononçant un mot pour qu'il vous explique — compréhensionnelles...
- Vous avez dit ceci, vous pouvez m'en dire plus ?
- Vous avez dit ceci, vous auriez un exemple...?
- « Vous avez dit ceci », qu'est-ce qui vous a amené à penser cela, à faire cela, à dire cela. »

3. Reformuler

La reformulation consiste à paraphraser les propos de votre enquêté. Pour ce faire, vous formulez une phrase qui résume ce que l'enquêté a dit en commençant par « si j'ai bien compris... », « si vous disiez que... » ou encore « si je comprends bien ». Il existe deux types de reformulations :

Exemple 34

Enquêteur — Oui parce que, si j'ai bien compris, il n'y a que (nouveau) XI qui pouvait vous mettre les chaînes ?

Enquêté : « Oui, oui, oui, complètement ! Il y a que lui qui pouvait les mettre donc avec le travail en chaînes en fabrique. Mais, pour les mettre à ski, fi, il n'y a que (nouveau) XI, ses appuyeurs les mains, que pouvait les mettre. »

Exemple 35

Enquêteur — Si j'ai bien compris, vous coupez en 3. Mille, mais pas à la totalité de ce qu'y est écrit ? »

Enquêté : « Voilà, c'est ça. Je crois en la valeur presque à 80 %, lorsqu'elle dévale des sujets comme je viens de les donner, par exemple dans les écritures presque électroniques, c'est-à-dire qu'une agrafe le Nouveau Testament, dans les Évangiles, dans les lettres de Paulette. »

Pourquoi formuler les propos de votre enquêté ? Pour les raisons suivantes :

- donnerez le sentiment à l'enquêté d'avoir été entendu et compris ;
- permettrez à l'enquêteur de s'assurer d'avoir bien compris les éléments évoqués ;
- permettrez à l'enquêté de corriger le résumé proposé par l'enquêteur et d'apporter des précisions pour aider ce dernier dans la compréhension de son discours.

4. Faire des transitions

Pour rendre les échanges plus fluides et faciliter l'enchaînement des questions d'entre de donner le sentiment qu'il s'agit d'un interrogatoire, alors que vous souhaitez entretenir l'enquêté, introduisez une forme de transition est salutaire. Ces transitions sont fonction de l'importance de la réorientation souhaitée. Si vous souhaitez réorienter de façon totale ou de manière progressive, vous pouvez vous y prendre de la même manière que si vous vouliez faire la même chose.

Par exemple, pour une réorientation mineure, il suffit de paraphraser, de résumer ce que l'enquêté vient de dire, et de prononcer par une question représentant les idées développées.

Exemple 36

« Oui, Et donc, vous avez accompagné pendant toutes votre période avant l'initiation et qu'on va qu'on vous transcrivant pendant cette période ? »

Pour une réorientation majeure, il est préférable de faire une transition plus marquée. Il s'agit d'annoncer l'enquêté à sortir du contexte dans lequel il est plongé pour l'entretenir dans un tout autre domaine. Si vous procédez de manière brutale, cela peut causer la déstabilisation de l'entretien et demander d'importants efforts cognitifs à l'enquêté. Pour ce faire, vous pouvez annoncer l'enquêté à se représenter la façon que vous l'écoutez à la question qu'il va vous poser comme « vous vous rappelez », « revenir en arrière », « rétablissez », etc. Ajouter des éléments contextuels (exemples p 61 et 62 donnent un prétexte) les éléments qui vous semblent devoir aborder en poursuivant par une question plus précise interrogée qui si ce donnerait attribuer alors la changement de cadre.

Exemple 37

« J'aimerais "rétablissez" le cours de votre histoire, et revenir au moment où vous me disiez... »

Exemple 38

« J'aimerais, si vous le voulez bien, vous ramener à un retour en Anglleterre - qu'on va qui vous a montré à retrouver avec votre femme ? »

Exemple 39

« J'aimerais vous ramener au soir où vous voyez un enfant malade, à un moment-là, que pensiez vous de... »

Exemple 40

« À présent, j'aimerais aborder avec vous votre vie professionnelle. Qu'est-il votre premier emploi ? »

Quelle que soit l'importance de la réorientation à opérer, une bonne connaissance du guide d'entretien ou des thèmes à aborder est indispensable pour pouvoir poser les questions les plus appropriées au regard du discours de l'enquêté. Cela vous permet alors de garder son fil conducteur au cours des échanges et de donner un sens à l'enchaînement de vos questions. Cela évite également les ruptures de discours et les malaises, ce qui favorise la description de l'enquêté.

5. Recentrer le sujet

Un peu comme questions soumettre et questions pouvoir être fort utile lorsque l'on veut centrer le discours sur un point précis, ou inviter l'enquêté à entrer dans le contexte souhaité qu'il vous faut. Pour ce faire, vous pouvez donc questionner votre interlocuteur de développer et d'approfondir les dimensions abordées. Dans ce premier temps, il est nécessaire de s'appuyer à partir de la discussion qui vous intéresse en formulant une question brute au moyen des mots prononcés par l'enquêté. Puis, il vous suffit d'annoncer votre question souhaitée pour l'inviter à énoncer davantage de détails.

Voici un *exemple d'entretien d'une question brutale pour introduire la discussion, suivie d'une question souhaitée pour approfondir.*

Exemple 41

Enquêteur — Ok, je [thèse] cela intellectuel dès que j'ai été mis privé et je, je fouais le dictionnaire. J'apprenais par cœur, je bouquinais, je, je, j'avais ces titres qui faisait de la pétroise, je bouquinais tous ses bouquins de philosophie et de théologie alors que j'avais que treize ans quoi. Et alors, mh, dans le milieu scolaire, ma pricelat, c'était d'apprendre le plus possible. Chaque cela fait, mh, mh et ouh, j'étais une petite boule quoi... et non pas, c'est pour pour l'enquête [Rire] Ah me connaissez, quelquefois, quelquefois. »

Enquêteur — Le rule dont vous vouez parlé... »

Enquêté : « Oui, oui. »

Enquêteur — Donc voilà, vous avez enragé de la comblée avec l'étude de livres ? »

Enquêté : « Oui, oui, je suis toujours un grand lecteur, un très grand lecteur. Je le beaucoup de psychologie, de psychanalyse, de théologie, de philosophie. »

Ci-suit les locutions que vous pouvez employer :

- Vous avez dit [...] Vous pouvez développer ces lectures ? »
- Vous avez dit [...] Beaucoup de choses : de la consommation... de la compréhension de soi, des autres, mal... ça, répond toujours à un besoin quoi. Ils répondre au long, je suis le relire à grande vitesse. J'ai toujours besoin d'être seuvé... par l'intellect, mais vraie heure. Quand, quand, quand on bouquin me plait, je le lis en une quinzaine, soirée, quinze à passer douze heures, dit moi, il faut que j'en sois très... voilà. »

Cet exemple permet de voir qu'un point particulier de la première locution a été approfondi, à savoir la question lire « tôt ». La question formulée a permis à l'enquêté d'en raconter davantage pour se concentrer sur ce point particulier de son récit. La question ouverte a permis ensuite d'obtenir une réponse riche, précise et qui donnera lieu à une nouvelle question de l'enquêté. Conclusivement question formulée a permis d'entrer dans le détail de l'histoire de l'enquêté. Conclusivement question brutale qui donnée naturellement, sans produire de rupture.

6. Utiliser des verbes d'action

Les verbes d'action tels que « *atteindre* », « *vérifier* » ou « *dirigier* » *peuvent être utilisés à donnés afin d'inviter l'enquêté à retracer une succession de faits. Il est très simplement pas ne ont pas forcément temps qu'est utilisé le pourcentage de vie de l'enquêté. Ces verbes d'action ont l'avantage de proposer d'inviter des faits décrivant, et le contextualisant rapidement dans son histoire personnelle.*

Exemple 42. Sélection de verbes d'action

Accomplir, accueillir, adhérer, acheter, adopter, aider, améliorer, analyser, anticiper, appliquer, apprendre, apprivoiser, attacher, atteindre, augmenter, baigner, chercher, communiquer, comprendre, compter, concevoir, conduire, connaître, consulter, construire, construire, correspondre, créer, croiser, cultiver, décider, démissionner, déménager, développer, donner, écrire, éduquer, effectuer, élaborer, emménager, engager, entretenir, entretenir, envoyer, exiger, exprimer, établir, étendre, étudier, évaluer, évoluer, examiner, exécuter, expliquer, exposer, équiper, faciliter, former, formuler, ...

> **Astuce : Intégrez les verbes d'action à ses questions**
>
> - *Étape 1* : substituez le verbe initial par un verbe d'action (ex. : *amener* > *Qu'est-ce qui vous a amené à intégrer l'université ?* »
> - *Étape 2* : demandez des précisions à votre question.
>
> Lorsque votre première question comporte, faites en gras les de la main, allume de votre corps vous l'invitez-vous pour inspirer impérativement l'idée de mouvement.

7. Gérer les hésitations

Alors que vous posez une question, il faut vous attendre à ce que toujours avoir une réponse. L'enquêté ne se souvient pas, il n'a pas d'avis sur la question. Il peut vous simplement pas ne se voit pas comment vous l'exprimer. Lorsque vous invitez votre enquêté à parler de son pratiques, il lui sera d'autant plus difficile de les décrire que c'est une activité habituelle. Autrement dit, il est toujours plus facile de la montrer, de la décrire en réalisant l'action que d'en parler sans aucune forme de stimulation. Ce sera d'autant plus difficile pour l'enquêté que sur le lieu où il décrit généralement l'action en question.

Lorsque l'enquêté a des difficultés à vous répondre malgré votre volonté, vous pouvez soit la mettre en structure et le décomposer en mouvement (*Il s'agit d'une pratique*), soit lui demander de vous relancer en exemple autant de fois que nécessaire.

Exemple 43. Aider l'enquêté à vous répondre

- Par exemple » (silence).
- Pouvriez-vous me donner un exemple ? »
- Par exemple, pouvriez-vous me raconter une journée type ? »

En sollicitant l'enquêté de cette manière, vous l'invitez à voyager mentalement (Tuhoug, 1989). Alors une question, à se remémorer un moment. Il se fait ainsi plus aisé de répondre à la question. Il va vouloir à l'esprit, à partir de là, vous disposez d'éléments supplémentaires qui lui permettre refouiller pour développer la partie de l'enquêté.

8. Interrompre

Bertaux (2010) suggère de ne jamais interrompre l'enquêté pour la poser une question, mais d'attendre qu'il ait terminé d'exprimer ses idées.

> « Une fois que l'entretien, on plaisir le sujet, on bien lancé, vous pouvez intervenir avec quelques questions. Mais attention, ne l'interrompez pas, attendez qu'il ait fini un développement d'importance interrompez-vous ne le diffuse le plus souvent des débouchés et ne posez jamais qu'une seule question à la fois »
>
> Bertaux, 2010, p. 97.

Bertaux ajoute, en outre, que « l'intervention intempestive ne le diffuse le plus souvent des débouchés » (Bertaux, 2010, p. 97). En effet, il est préférable de laisser l'enquêté développer ses propos. Mais dans les cas où il s'égare ou que vous souhaitez redéfinir l'orientation de l'entretien, l'intervenez vous ! Vous n'avez pas à vous sentir coupable. Il est même souhaitable, autrement dit, il est toujours plus facile de la montrer, de la décrire en réalisant l'action que d'en parler sans aucune forme de stimulation. Ce sera d'autant plus difficile pour l'enquêté que sur le lieu où il décrit généralement l'action en question.

Lorsque l'enquêté a des difficultés à vous répondre malgré votre volonté, vous pouvez soit la mettre en structure et le décomposer en mouvement (*Il s'agit d'une pratique*), soit lui demander de vous relancer en exemple autant de fois que nécessaire.

A. Gérer les tabous

L'enquêteur est mis par une forme d'induction qui peut l'amener à passer des questions sur toutes les barrières de la de l'enquêté : des plus ordinaires, aux plus intimes. Kaufmann (1996) propose de distinguer trois types de questions susceptibles de heurter la sensibilité de votre interlocuteur. Ces « *Traductions des formes pour traiter des dissimulations et aux mensonges pour protéger ses petits secrets* » (Kaufmann, 1996, p. 94). Vous devrez à la manière qu'à l'enquêté d'aborder ces sujets avec mesure et tact. Ainsi, en cas vous ressentez que la personne est à l'aise et qu'elle vous semble disposée à se livrer davantage à propos de ces sujets, n'hésitez pas à le faire.

Aborder un sujet que vous considérez comme gênant ou en qu'il est particulièrement intime (et qui ne le va pas nécessairement de même pour vous) nécessite de faire preuve de tact. Cette entrée en vérité gêne sera perçue par l'enquêté qui pourra penser que vous ne jouez pas non plus le jeu de la vérité. Il est donc important de faire preuve de tact et de bienveillance à l'égard de votre interlocuteur. Ce dernier pourra vous sentir plus à l'aise et vous donner davantage de détails. Ainsi, vous aurez la possibilité de recueillir des données plus riches, sans embarras ni vous conséquence gênée ni exclusive à toutes celles que vous avez postées et que vous pourrez par la suite. En outre, ce que vous pouvez qu'il ne le vous fera finalement pour votre enquêté et intervenant. Par exemple, un enquêté peut parler de sa vie sexuelle, sans gêne, et ressentir, et avoir de grandes difficultés à avouer qu'il discute régulièrement avec la fumée d'une chicha !

9. Pourquoi ne pas dire « Pourquoi » ?

Il est fréquent, dans la vie de tous les jours, de commencer une question par « pourquoi ». Cela est souvent spontané, comme un réflexe d'incompréhension, manifestant votre volonté d'être éclairé sur les propos que vous venez d'entendre. Mais cela nuit à la fluidité de l'échange de la même au cours d'un entretien !

Becker (2002) explique les « *facilités* » du métier de sociologue en présentant notamment les données de la recherche qu'il mena sur les fumeurs de Marijuana. En cent sérieuse phrase, petillement vous demandez « Pourquoi tous vous donnez fumeur de Marijuana ? » ou « *Comment donc vous donnez fumeur de Marijuana ?* » ? Le réponse de Becker perche vers l'usage du « comment » qui, selon lui, « engagent l'enquêté à développer plus largement les circonstances qui l'ont conduit vers une pratique » (Becker, 2002, p. 118). Au contraire, l'usage du « pourquoi » conduirait à une attitude différente, d'ainsi plus propice que le pourquoi à explicitier son raisonnement rétrospectif.

Ce réflexe, on utilisant le terme « comment », on fait appel à des faits, à des événements réalistes dans la mémoire de l'enquêté qui lui permettent d'y répondre plus facilement. Il vous raconte plus ou moins longuement en fonction du cadre de l'entretien. Mais ici une multitude d'événements ont pu avoir un effet sur sa trajectoire. Il lui est impossible, par ses raisons, de mettre de décrire tout cela servant les plus déterminants d'entre eux avec l'aide de l'enquêté. C'est ainsi que l'on parle plus souvent l'enquêté d'une « histoire de vie » de ses pratiques, de ses savoirs, de ses opinions, de ses différentes raisons de faire ou d'entreprendre.

A. Corriger à éviter : « Moi, c'est pareil »

Vous voyagez pour être à inspecter dans votre formation créative « outils » issus des échanges ordinaires. Pour être que dans vos interactions quotidiennes, vous avez constaté que lorsque vous répondez à votre interlocuteur « moi aussi, c'est pareil », il était plus enclin à vous parler de lui. Il vous a donné l'impression d'être plus à l'écoute et d'être davantage intéressé par votre personne. Ce réflexe, si vous pouvez vous l'approprier, il vous sera très utile dans votre pratique de l'entretien. Il vous permettra notamment de donner plus d'ampleur à votre discours et d'établir entre vous, vous apporterez